

Da wollen wir hin:

Wir sind die strategische Partnerin für Teamsport-Organisationen und bilden deren gesamte Reiselogistik ganzheitlich über Software, KI, Consulting und operative Umsetzung ab, um Effizienz zu steigern und Kosten zu senken.

Unsere Umsätze generieren wir primär über skalierbare Abo-Modelle, Consulting-Leistungen und langfristige Partnerschaften mit hoher Kundenbindung und planbaren Erlösen statt über reine Margen auf Reiseleistungen.

Im Vergleich dazu unser heutiges Geschäftsmodell: Wir sind ein spezialisierter Anbieter für Reiseorganisation und Eventmanagement im Teamsport, bei dem der Großteil unserer Wertschöpfung aus der Planung, Buchung und Abwicklung von Reiseleistungen sowie der Umsetzung von Events entsteht.

Unsere Umsätze generieren wir überwiegend über Margen auf Reiseleistungen und projektbasierte Eventbudgets, ergänzt durch einzelne Serviceleistungen, jedoch noch ohne skalierbare Abo-Modelle oder systematisches Consulting als eigenständige Erlösquelle.

Christian Piel 9:37

PIEL: wir sorgen dafür, dass sich Menschen bei der Arbeit nicht verletzen.

wie/wo: Außendienst, fernmündlich, Mail / Events

Wert: alles, was nicht "von der Stange ist", individuelle Lösungen, Knowhow.

Lars 9:37 (Bearbeitet)

Wir sind eine Werkstatt für Technische Orthopädie, dafür bieten wir passende Lösungen für körperliche Beschwerden die betroffenen Personen mehr Lebensqualität geben.

Wir agieren als Vermittler und Erzeuger auf Augenhöhe mit unseren Patienten.

Wir schaffen schnellere und bessere Ergebnisse, worauf sich unsere Patienten verlassen können.

smeiners 9:38

1. Zertifiziertes Saatgut für Wiederverkäufer und Industrie -> Endkunde Landwirtschaft
2. Persönlicher Austausch -> Besuch, Telefon, Mail
3. Produkt- und Prozessqualität, Verantwortung für Versorgung bzw. Verfügbarkeit

Annika Brüggemann 9:39

Wir bieten unseren Kunden zuverlässige Verbindungstechnik für die

Anwendungsbereiche Holz, Metall und Kunststoff. Dabei verstehen wir uns nicht nur als Lieferant, sondern als lösungsorientierter Partner mit technischer Fachexpertise und persönlicher Beratung.

Was uns auszeichnet, ist die Kombination aus gleichbleibend verlässlicher Qualität, hoher Lieferfähigkeit und verbindlicher Problemlösung. Wir hören zu, beraten fachlich fundiert und liefern schnell die passende Lösung für die individuellen Anforderungen unserer Kunden.

Sophia Wende (Berlin) 9:40 (Bearbeitet)

Wir sind eine internationale Schule in Berlin. Wir bieten bilinguale Schulbildung für (Klein)Kinder und Jugendliche an, die von Ihren Eltern geschickt sind und die Schulbildung von Ihnen bezahlt wird.

Ich interagiere als Unternehmen täglich mit den Nutzern (Kinder) durch alle Lehrer und Schulpersonal, mit den Eltern (Kunden) interagieren wir morgens und nachmittags, sowie über Soziale Kanäle.

Wir haben eine sehr gute Reputation bezüglich der akademischen Leistung der Kinder, was uns von anderen abgrenzt.

smeiners 9:40

1. Wir stellen zertifiziertes Saatgut für Wiederverkäufer und Industrie her das in der Landwirtschaft verwendet wird.
2. Wir treten in den persönlichen Austausch via Außendienst, Telefon und Mail
3. Wir unterscheiden uns durch Produkt- und Prozessqualität und übernehmen Verantwortung für Versorgung bzw. Verfügbarkeit

Jan Birke 9:42 (Bearbeitet)

Technikdienstleistungen für KMU, Universitäten, Schulen, Konzerne, Behörden

Telefon, Mail, Vor-Ort Termine

individuelle Lösungen, Integration aus einer Hand

Sarina Schiffner 11:10

Wir verdienen Geld mit der Planung, Buchung und Abwicklung von Reiseleistungen sowie der Umsetzung von Events für Teamsport-Organisationen, basierend auf Margen und projektbezogenen Budgets.

Kunden kaufen bei uns, weil wir ihnen über unser globales Netzwerk von Dienstleistern weltweit verlässliche Qualität, Flexibilität und reibungslose Abläufe ermöglichen.

Besonders verwundbar sind wir bei einer hohen Abhängigkeit von externen Dienstleistern, der Abhängigkeit von einer einzigen Nische (Motorsport) und sowie bei begrenzter Skalierbarkeit unseres margengetriebenen Geschäftsmodells.

Christian Piel 11:10

Geld: Produktverkauf / Dienstleistungsverkauf

... weil: sie uns vertrauen / Ruhe haben wollen / Probleme gelöst bekommen / Inspiration bekommen

verwundbar: Vielzahl unsere Produkte gibt es an jeder Ecke.

und: unser Sortiment ist strategisch für den Kunden nicht wichtig. KI übernimmt Auswahl, ggf. Kaufentscheidung

Annika Brüggmann 11:11

Wir verdienen unser Geld mit dem Verkauf von Gewindeeinsätzen in hoher Qualität und verbindlichem Kundenservice

Kunden kaufen bei uns, weil sie sich auf die Vielfalt der Möglichkeiten verlassen können

Besonders verwundbar sind wir bei dem rezessiven Markt und der Markenbekanntheit in der deutschsprachigen DACH Region

smeiners 11:11

1. mit Saatgut, Saatgutmischungen und Dienstleistungen
2. weil wir es geschafft haben eine Qualitätsmarke und langjährige Kundenbeziehungen aufzubauen die auf Service und Vertrauen basiert.
3. weil wir immer weniger potentielle Kunden haben und sehr abhängig von Wettereinflüssen und politischen Entscheidungen sind.

Sophia Wende (Berlin) 11:11

1. Mit Persönlichkeits- und Kompetenzbildung von jungen Menschen
2. Sie uns unsere Kinder anvertrauen, dass wir sie positiv prägen und aufs Erwachsenensein vorbereiten.
3. ... wenn sich ein Gegeneinander entwickelt.

Jan Birke 11:11

Wir verdienen Geld mit... Verkauf, Dienstleistungen, Integration von Hardware

Kunden kaufen (bei) uns, weil.. fachliche Expertise, Gute Beratung, Service im

Nachgang, Erweiterbare Lösungen

Besonders verwundbar sind wir bei.. Verfügbarkeit der Materialien, Krankheit der Mitarbeiter

Lars 11:12 (Bearbeitet)

Wir verdienen Geld mit...

- Produkten die das Leben der Anwendern besser machen

Kunden kaufen bei uns, weil...

- wir zuverlässig sind und die eigene Gesundheit das wichtig ist
- KnowHow
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit (OT / OST / Verkauf)

Besonders verwundbar sind wir bei...

- der Abhängigkeit von der Verfassung und Kompetenz unserer Mitarbeiter auch generell (Fachkräfte mangel)
- unsere Austauschbarkeit
- Angreifbarkeit unserer Marke in digitalen Zeitalter
- Abhängigkeit von Ev. Stift

An den "Meeting-Gruppenchat" gerichtete Nachrichten werden auch im Meeting-Gruppenchat in Team-Chat angezeigt

Sophia's iPhone 13:07

Mein Empfang ist nun abschließend schlecht im Zug. Ich nehme mit: ich muss jetzt rausfinden, was meine Mutter sich dazu alles schon überlegt hat (das habe ich in Vorbereitung auf heute versäumt). Bis zum nächsten Termin